



## DAG 4

# Ontwikkel je Marketing & Verkoop talent

*Je kan dit document gebruiken om je te helpen je actie stap van deze dag te vervolledigen*

**ACTIE PUNT: VERTEL OP VIDEO**  
Wat de HOOK STORY CLOSE  
is die JIJ zou gebruiken  
als je morgen aan je klanten  
zou verkopen.

1. Schrijf 2 of 3 HOOKS neer die jij zou kunnen gebruiken om de aandacht te trekken van je ideale klant.

---

---

---

---

---

---

---

---

2. Schrijf 2 of 3 verhalen neer om je geloofwaardigheid en autoriteit op te bouwen. Omdat jij bent waar zij willen zijn en jij ze naar hun volgend niveau in het leven krijgt.

---

---

---

---

---



## DAG 4

# Ontwikkel je Marketing & Verkoop talent

*Je kan dit document gebruiken om je te helpen je actie stap van deze dag te vervolledigen*

3. Wat is de Call To Action die je gaat gebruiken om je klanten actie te laten nemen?

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---

4. Welke brug ga je gebruiken om van je verhaal naar je actie te gaan?

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---